

Février 2012

met encore 3,5 millions sur la table

Et cette fois c'est Meolink, start-up spécialisée dans le secteur de solutions logicielles de communication «Machine To Machine» (M2M) qui en bénéficie. Après la levée de fonds effectuée par le site soukaffaires.ma pour un montant

de 4,2 millions de dirhams, le fonds destiné à soutenir les ambitions numériques du royaume vient de mettre 3,5 millions de dirhams dans l'affaire Meolink. «Le choix d'investir dans cette jeune entreprise découle d'une part du fort potentiel de marché dans le domaine de M2M ciblant le développement de solutions de

communication dans la maintenance et la gestion de patrimoine immobilier, et d'autre part de la qualité de l'équipe fondatrice», explique Ali Bassit, DG de MITC Capital, la société de gestion de MNF. L'intérêt du modèle économique de Meolink découle de son offre d'abonnement basée sur le paiement mensualisé et indexé sur le nombre de sites et de capteurs M2M déployés auprès des clients entreprises. Le PDG de Meolink, Marouane Benyekhlef, ancien de Meditelecom, ne manque

pas d'enthousiasme au moment où cette manne vient lui permettre de finaliser le développement de cette plateforme logicielle et de la commercialiser. Avec un portefeuille composé de Soukaffaires. ma, de la société de dématérialisation des factures Greendizer et du fournisseur de solutions de sécurité

informatique NET peas, le total des investissements de MNF s'élève à près de 15 millions de dirhams.